

中小製造業の 海外営業代行

フェネトル・パートナーズ

フェネトル・パートナーズ合同会社（東京都港区、高山恵史代表、03・5414・7866）は、海外進出を目指す中小製造業向けの海外営業代行サービス「GDR

EP（ジーディーレック）を始めた。主なターゲットは産業機械、部品メーカー。6カ月間252万円で、英語による営業活動を一括で請け負う。初年度10社との成約を目指す。先着5社にはキャンペーン価格210万円を適用する。

サービス内容は英語版サイトと提案書の作成、検索キーワードに連動する「リスティング広告」などのマーケティング活動のほか、電子メールと「スカイプ」を使った商

談などの営業活動。対応言語は英語で、今後は中国語にも対応する予定。オプシオンで出張手配や同行営業、現地スタッフの採用支援も行う。

世界23地域のコンサルティング会社との協力関係を活用するほか、技術と英語に堪能な大手メーカーのOBを採用するなどし、対象企業に最適な支援体制を構築する。同社は2008年の設立。海外メーカーの日本駐在員事務所運営代行業務を主力とする。